

# 夢の実現！人生を変える6日間！ 本気の創業塾で本気の起業を！！

単なる「勉強」に終わらない。実務に必要な情報を身に付け、  
経営者として高いモチベーションを維持する力が身に付く創業塾

みずほ  
MIZUHO SOGYOJUKU  
創業塾

知識を体系的に学ぶ

経営者のネットワークの構築

ビジネスプランの作成

| 開催日時         | テーマ・講義内容    |                                                             | 講師                     |
|--------------|-------------|-------------------------------------------------------------|------------------------|
| 第1回<br>10/5  | 10:00～11:00 | 開講式・オリエンテーション<br>受講生の自己紹介                                   | 来賓・商工会担当者、岸下CN         |
|              | 11:00～12:00 | 成功する創業のポイント①<br>今どきの創業、副業で？扶養内で？会社をつくる？                     | 高木富美子 中小企業診断士          |
|              | 13:00～15:00 | 成功する創業のポイント②<br>創業の心構えと成功のために必要なこと                          | 高木富美子 中小企業診断士          |
|              | 15:00～17:00 | 起業へのポイントと商品発想<br>起業のための5W1H法                                | 中畑千弘 朝日大学経営学部教授        |
| 第2回<br>10/12 | 10:00～12:00 | 創業に必要な手続き<br>税務署等への手続き                                      | 水間貴司 税理士               |
|              |             | 創業に必要な税務会計の基礎知識<br>会計処理の基礎知識、財務諸表の見方、インボイス制度について            |                        |
|              | 13:00～15:00 | 労働保険・社会保険の基本は継続<br>各種保険加入の必要性、助成金について                       | 隈部由紀子 社会保険労務士          |
|              |             | 労務管理と社員育成<br>従業員を雇ったら準備する必要があるもの<br>会社方針や社長の思いを従業員に話すことの重要性 |                        |
| 第3回<br>10/19 | 10:00～11:00 | 金融支援策<br>創業支援への取り組み                                         | 日本政策金融公庫               |
|              | 11:00～12:00 | 創業計画書を作ろう①<br>「売れる」商品・サービスの作り方                              | 高木富美子 中小企業診断士          |
|              | 13:00～17:00 | 創業計画書を作ろう②<br>あなたの「強み」を活かしたビジネスを作るには                        |                        |
|              |             | 創業計画書を作ろう③<br>「儲け」のしくみをどう作る？                                |                        |
| 第4回<br>10/26 | 10:00～11:00 | 自分の事業を伝えよう①<br>セールスストーリー作成                                  | 丹羽綾 集客コンサルタント          |
|              | 11:00～12:00 | 自分の事業を伝えよう②<br>SNS・チラシ・広告・LP・ショート動画・伝わるプレゼンテーション作りの基本       |                        |
|              | 13:00～15:00 | 自分の事業を伝えよう③<br>売れている人がやっているInstagram活用法                     |                        |
|              | 15:00～17:00 | 自分の事業を伝えよう④<br>チャットGTP・AI画像生成サービスを活用してInstagram記事を作ろう       |                        |
| 第5回<br>11/9  | 10:00～12:00 | 創業計画書をつくろう④<br>売上予測と資金計画の考え方                                | 高木富美子 中小企業診断士          |
|              |             | 創業計画書をつくろう⑤<br>事業スケジュールとリスク対策、補助金について                       |                        |
|              | 13:00～17:00 | 創業のための経営戦略を描く<br>「戦略マップ」を使って目標を達成するためのストーリーを見る化する           | 伊藤慎悟 中小企業診断士           |
| 第6回<br>11/16 | 10:00～12:00 | 創業・第二創業の支援策<br>創業・第二創業時のスモールM&Aという戦略                        | 馬淵智幸 中小企業診断士           |
|              | 13:00～14:00 | 経営者を知って欲しいSDGs<br>SDGsを経営に活かすために                            | (一社)SDGsコミュニティ 理事 清水君代 |
|              | 14:00～15:00 | 創業体験談<br>創業の動機、創業時に苦労されたことやその乗り越え方等、<br>これから創業される方へのアドバイス   | 鍼助院長 井上裕子              |
|              |             | 交換会<br>受講生の抱負発表                                             | 商工会担当者、岸下CN            |
|              | 16:00～17:00 | 閉講式<br>創業塾の受講修了証授与<br>今後の支援について                             | 瑞穂市商工会長<br>商工会担当者、岸下CN |

お問合わせ  
お申し込み

瑞穂市商工会  
担当／吉村

mizuho@ml.gifushoko.or.jp  
058-327-6611

メールでのお申し込みの際は、氏名・住所・電話番号・  
E-mail・年齢・性別をご記載ください。

受付時間9:00～17:00(土日祝除く)

注意  
事項

- ・定員になり次第締め切ります。
- ・原則としてお申し込み先着順で受講決定しますが、定員を超えた場合は初回申込の方を優先します。(過去に受講された方の受講をお断りする場合があります。)

第8回「みずほ創業塾」受講申込書 **FAX** 058-327-1928 QRコードからも受講申込できます

|        |     |    |   |    |                                                         |
|--------|-----|----|---|----|---------------------------------------------------------|
| 氏名     |     | 年齢 | 歳 | 性別 | <input type="checkbox"/> 男性 <input type="checkbox"/> 女性 |
| 住所     | 〒 - |    |   |    |                                                         |
| TEL    |     | 携帯 |   |    |                                                         |
| E-mail |     |    |   |    |                                                         |

※ご記入いただいた内容は創業塾参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報(関連情報含む)の提供のために利用するものとし、当該目的以外に使用することはありません。  
※暴力団等反社会的勢力の創業塾への入場はお断り致します。 ※この事業は瑞穂市の補助金を活用して実施しています。

NO. 2 商工業振興事業補助金  
交付事業 別紙資料



～本気の創業塾で本気の起業を～

瑞穂市で独立起業を目指す

# 受講者募集

本講座とフォローアップ講座のダブル支援

<本講座／全6回>

10月5日(土)・11月16日(土)

朝日大学 〒501-0296 岐阜県瑞穂市穂積 1851 番地

費用／無料 定員／20名

起業に興味がある方、起業予定のある方  
現在お勤めの方でもお申込みできます！

<フォローアップ講座／全6回>

11月27日(水)・12月20日(金)

瑞穂市商工会 小会議室 〒501-0222 岐阜県瑞穂市別府 1295 番地 3

個別指導であなたの夢を作り上げます！

※この講座の修了者は「瑞穂市特定創業支援事業」の対象者となり、  
各種の優遇を受けられます。

主催：瑞穂市商工会 共催：朝日大学・朝日大学マーケティング研究所 後援：瑞穂市・岐阜県商工会連合会

# ココで夢の一步を踏み出そう！

新たに事業を起こしたい、お店を開店させたいあなたに最適で、  
創業に本当に必要な知識だけを集中的に学ぶ6日間の実践的なセミナーです。

あなたの夢を実現させるため、ぜひご参加ください。



## 知る

### 独立開業に必要な情報を知る

創業という未開の地に足を踏み入れるには、万全な準備と羅針盤となる事業計画が必要となります。みずほ創業塾では、地域において新たに創業を予定している方等を対象に、経営・マーケティング・会計・税務等のカリキュラムを用意し、創業時に必要となる知識・ノウハウの習得や、ビジネスプランの作成支援を実施することで創業に向けたサポートを行います。



## 出会う

### 開業を志す仲間と出会う

事業を始め、維持・拡大していくためには、「物」「金」「情報」に加え、「人との出会い」が必要であると言えます。みずほ創業塾は、共に起業を目指す仲間が出来たり、アクティブな人から刺激をもらったり、知識を得るだけでなくアイデアや仲間を得る場もあります。創業希望者の仲間づくりにも応援します。



## 聞く

### 実際に独立した先輩の声を聞く

起業することは簡単ですが、経営が安定するまでには時間がかかります。起業後の経営は、起業前にどれぐらい準備したかで左右されると言われています。みずほ創業塾は起業家を講師にお招きし、起業時の体験談を聞くことで、自身の創業のヒントを参考にさせていただくと共に、起業に向けた準備など、先輩起業家から生の声を聞けるチャンスです。



## 動く

### 個別支援であなたの夢が動く

本講座で起業の基礎を学んだら、創業に向けた個別支援のフォローアップ講座で、あなたの創業をサポートします。いよいよ、あなたの夢が動きだす最終段階です。

### フォローアップ講座

伊藤慎悟 先生

11月29日 ● 12月2日 ● 12月20日 ●

高木富美子 先生

11月27日 ● 12月9日 ● 12月19日 ●

瑞穂市商工会 小会議室 〒501-0222 岐阜県瑞穂市別府 1295 番地 3

## 受講者の声

・ナチュラルキッチンYouさん  
・Olivierさん



オンラインやSNSなどでいろいろなことが学べる昨今ですが、対面でたくさんの先生方の目を見て、エネルギーを生で感じることができる創業塾は、貴重な学びの時間となりました。コロナ禍にパン教室を始めましたが、このままで良いのか、新しいことにもチャレンジしてみたい、などの不安や悩みも先生方の講習はもちろんのこと、同じ思いをもつ仲間に出会えたこと、話を聞き、また聞いてもらえたことで気持ちが晴れやかになりました。創業塾での学びや、出会いは私の宝物になりました。商工会のみなさま、温かいご指導をして下さった先生方、ご縁あって一緒に下さったみなさま、楽しい学びの機会をありがとうございました。



私は長年美容系の接客の仕事に従事していましたが、独立の気持ちが強くなり、自宅サロンを開業しました。経営していく中で、明確でないコンセプトや知識不足から焦りを感じていました。コンサルタントに相談したり自力で頑張りましたが、納得できる状態ではありませんでした。そんな時に「みずほ創業塾」のことを聞き、すぐに受講しました。コンサルタントから学んだ以上の経営に必要な知識を学ぶことが出来ました。漠然とした不安は知識習得によりなくなり、目標も明確になり、やるべきことが見えてきました。また、努力している他の受講者さんの姿は自分の気持ちをより高めてくれました。年齢に関係なく応援しあえる方たちと知り合えたのも、「みずほ創業塾」の魅力だと思います。

## 現場で活躍している先輩から学べる！

## 個性豊かな講師陣が魅力！

MIZUHO SOGOYOKU

## 講師紹介



馬淵 智幸

馬淵中小企業診断士事務所 所長  
●中小企業診断士  
●経営学修士(MBA)

岐阜県瑞穂市出身・在住の中小企業診断士。慶應義塾大学卒業後、地元金融機関、経営コンサルティング会社、会計事務所などで経験を積み、2016年に中小企業診断士の資格を取得。2019年に独立・開業して馬淵中小企業診断士事務所を開設。事業承継・経営改善・創業・販路開拓・知的資産経営などの幅広い経営相談に対応している。また、岐阜県中小企業診断士協会の理事やエキスパートバンク専門家なども務めている。創業セミナーや事業承継セミナーなどの講師としても活動しており、創業者や経営者に役立つ情報やノウハウを分かりやすく伝えている。



高木 富美子

オフィスKEYS代表  
●中小企業診断士

大学卒業後、紙製品メーカーにて販売促進、新商品開発、海外進出事業を担当。中小企業診断士資格を取得ののち、会計事務所系コンサルティング会社へ勤務、人事労務系を中心に経営コンサルティング一般を担当。会社員時代は終電帰りの当たり前に仕事に没頭。自身のキャリアと働き方を考えて独立、2008年よりオフィスKEYS 代表。専門は人事・組織制度の改革・構築支援のコンサルティング。近年は現役女性コンサルタントとして創業塾講師も多数務める。自らの人生をコントロールするためには入念な準備と根回しと努力が必要との思いで、創業者のみなさまが事業を軌道に乗せることにより、夢を実現するご支援ができればと全力活動中。



丹羽 綾

株式会社 綾成(あやなり)代表取締役  
●女性経営コンサルタント  
●ショップチャンネルゲスト  
●中小企業119専門家  
●愛知県立エキスパート専門家●監修師

中小企業・店舗運営のマーケティング、テレビショッピングでの販売促進、健康食材の企画プロデュースなど、多くの商品・サービスに関わってきました。新規ビジネスの立上げにも数多く関わり、事業のペース作りから、お客様に知っていただき、買っていただく仕組みづくりのサポートを行ってきました。マーケティングにおいて外せない存在となったSNSに関しては、最新情報に常にアンテナをはり、アップデートした内容でお伝えしています。



中畑 千弘

朝日大学経営学部 教授

株式会社富士銀行入行後、株式会社富士総合研究所にて産業調査、経営戦略研究に携わり、ラジオ局の番組編成コンセプトの立案、消費者行動類型の構築などを行う。1992年、株式会社MMN設立に参画し、テレビ視聴率分析などを行う(～現在)。2002年、朝日大学経営学部准教授就任。2007年同教授、2014年よりマーケティング研究所所長を兼任。三重県・メイトイン三重ものづくり審査委員会委員、瑞穂市駅前商店街等中心市街地活性化構想策定調査委員会委員、瑞穂市創業塾講師、一宮アントレプレナー育成塾講師などを歴任。著書・論文に「メディアの循環 伝えるメカニズム」(生産性出版、共著)、「できる子が育つ黄金の時間割」(ダイヤモンド社)、「消費者起点による商品開発の考え方」(十六銀行経済月報)など。



水間 貴司

水間会計事務所 所長  
●税理士  
●行政書士

私は「税理士」という肩書を超えて、起業家が夢を実現するためのパートナーでありたいと、お客様と一緒に経営戦略を練り、何でも話せる会計事務所として好評頂いております。「退屈な税務の話」ではなく税務の基本から最新トレンドまで、わかりやすく実践的で何よりも楽しく学べる内容をお届けします。私自身も瑞穂市で令和3年12月に開業し、起業家としての挑戦を続けている最中です。その経験を通じて得たリアルな成功体験や失敗談も交えながら、実践的なアドバイスを提供します。起業家の皆さん！一緒にワクワクする未来を創り上げましょう。お会い出来るのを楽しみにしています！



隈部 由紀子

社労士事務所Harmony代表  
●社会保険労務士

福岡県北九州市出身。大学卒業後、パソコンメーカーの子会社に勤務し営業及び営業事務に15年従事。平成23年に社会保険労務士資格取得により、上記会社を退職後、7年半兵庫県・大阪市内の社労士事務所にて小売業・製造業・クリニック等の幅広い業種の給与計算・労務相談・就業規則・助成金申請に携わる。勤務社労士時代にある経営者の方から「手続き業務だけのために顧問料を払っているのではない。社会保険労務士という国家資格を持っているのなら経営者に対して職場づくりの提案をしないと」とアドバイスを受け「いざという時に中小企業経営者の皆様が安心して話せるパートナーとして」サポートできるようにしたいと令和3年4月に独立。日々経営者に寄り添ったサポート心掛けて活動しています。



野田 葉子

名古屋第一法律事務所  
●弁護士  
●女性相談センター・福祉弁護士  
●市議会・市議会議員・市議会議員の選挙区長  
子どもの権利委員会・中小企業支援センター委員

平成14年弁護士登録。以後、現在に至るまで、女性からのご相談を非常に多く頂いております。一般民事事件、少年事件、家事事件、債務整理、中小企業法務等、皆様がお悩みの問題に全力で対応させて頂いております。中小企業法務、任意整理、個人再生、債権回収、女性の権利、学校問題、少年事件、成年後見申立て、民事再生、相続事件、破産、離婚事件などを担当。名古屋男女平等参画官情報処理委員



清水 君代

一般社団法人SDGsコミュニティ 理事  
●SDGs アドバイザー  
●国家資格キャリアコンサルタント  
●CCDF Japan キャリアカウンセラー

大学卒業後、専門学校の運営スタッフとして広報業務・人事業務に従事。自分に合った仕事のスタイルを実行するため、製造販売メーカーに毎年1ヶ月の長期休暇の取得を条件に転職。新たな事に挑戦するため経営コンサルティング会社に転職し、事業再生部門にてセミナー開催や社内及び顧客の人事労務業務を担当。親の介護をきっかけに独立し、キャリアコンサルタントとして大学や専門学校にて学生をサポート。人材育成の傍ら環境問題やワークライフバランスの問題点など諸問題に目を向け、一般社団法人SDGsコミュニティの理事に就任。研修や企業コンサルティングを行う。



井上 裕子

大人と子供の鍼灸院【鍼明】 院長  
●鍼灸師  
●歯科衛生士

大学卒業後、出版広告会社で東京都広報誌を担当。結婚出産後、歯科衛生士取得。臨床で勤務する傍らフリーランスとして歯科医院の教育に携わる。また医療系専門学校でのインプラント講師として学生の教育に携わってきた。歯科衛生士の業は「歯科医師の指示のもと行わなければならない」という法律の縛りに窮屈さを感じるようになり、自己決定権のある働き方・自由な時間を作ることでできる働き方を求め開業権のある鍼灸師の道へ46歳で入学。【潰瘍性大腸炎の鍼灸治療】で日本で一番結果が出せる鍼灸院になることを目標に学生時代より開業準備。国の特定疾患である潰瘍性大腸炎患者の中でも薬が効かない方、ステロイドをやめた方の治療サポートを行う。現在クライアントは県外及び海外からも来院。



伊藤 慎悟

コンサルティング・シスト代表  
●中小企業診断士  
●経営学修士(MBA)

工業高校デザイン科卒業後、観光バス会社に入社。添乗員や営業の仕事を経験した後、各務原商工会議所に転職し、地域中小企業の支援業務に16年間従事。2008年、経営コンサルタントとして独立開業。地元岐阜県、愛知県を中心に全国で年間約150回のセミナーや研修の講師を務める他、起業家、経営者、後継者の相談も年間約300件行っている。また全国の中小企業大学校において中小企業支援者の指導、育成も行っている。2019年4月より、飛騨市ビジネスサポートセンター長を務めている。